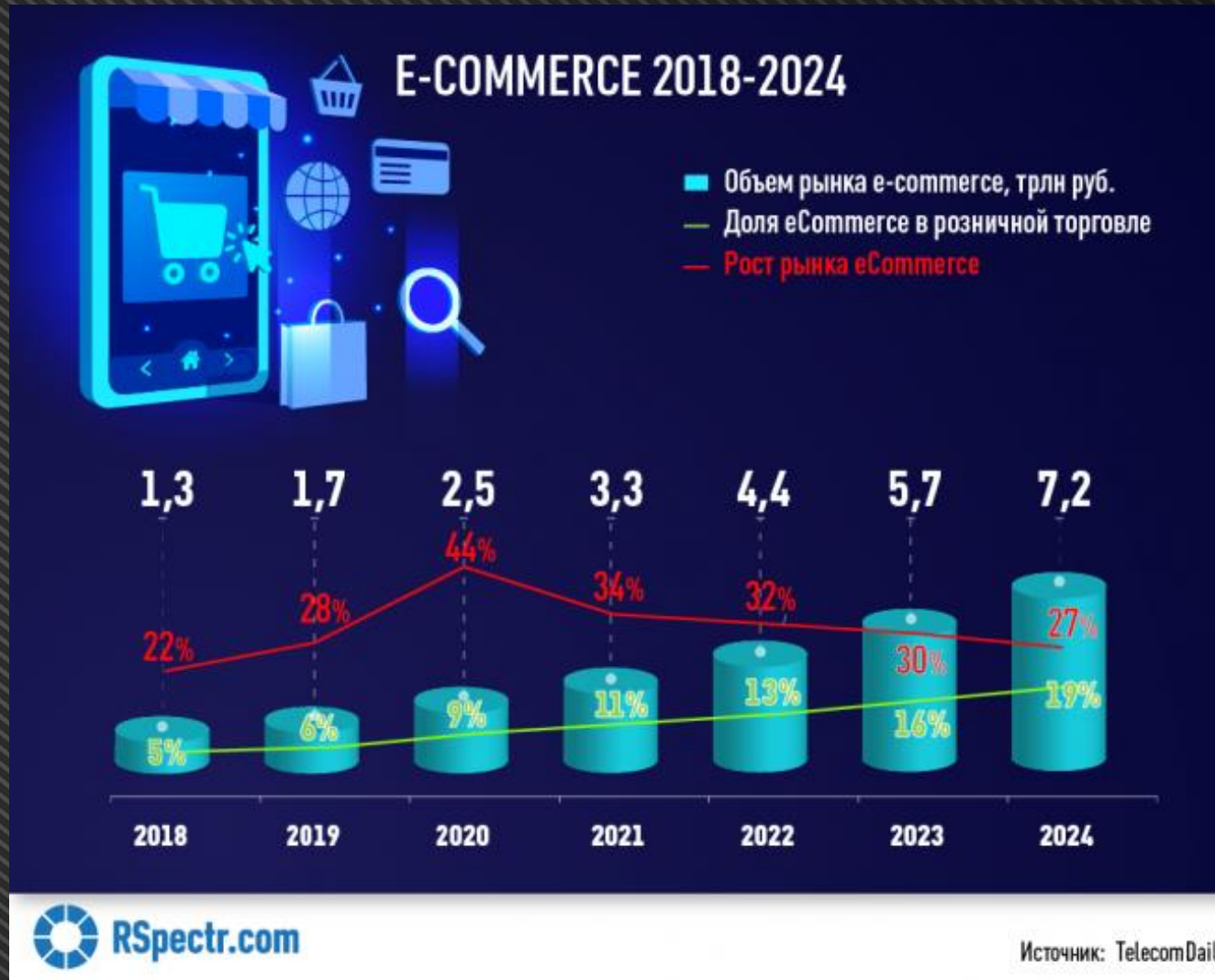




ASSOLOMBARDA

# **L'efficacia del marketing online nei paesi della CSI e l'impatto del COVID-19 sulla crescita delle vendite su internet.**

Speaker – Beatrice Delfi



Solo in Russia:

Crescita record di e-commerce per il 2020.

28 miliardi di euro (2,5 trilioni di rubli).



## E-COMMERCE: УСКОРЕНИЕ РОСТА ЗА СЧЕТ ПАНДЕМИИ, трлн руб.



- Сценарий 2020: с учетом пандемии
- Базовый сценарий: без учета пандемии



A causa della pandemia, la crescita è accelerata e accelererà in futuro.



## ИЗМЕНЕНИЕ ПРОГНОЗА РЫНКА E-COMMERCE ПОД ВЛИЯНИЕМ ПАНДЕМИИ



Confronto dei tassi di crescita sotto l'influenza della pandemia e senza di essa.



## eCommerce в России: прогноз 2020-24

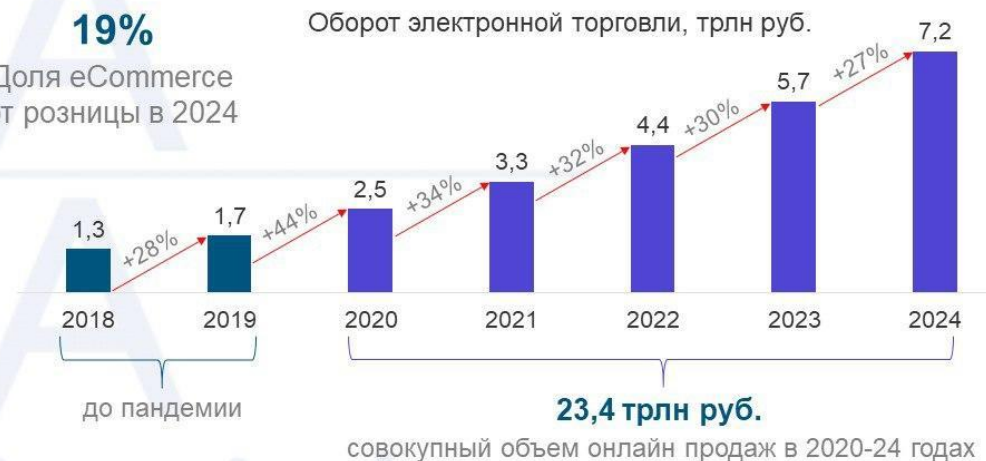
**33,2%**  
CAGR,  
2020-2024

**19%**  
Доля eCommerce  
от розницы в 2024

Оборот электронной торговли, трлн руб.

**+4,4 трлн р.**  
влияние пандемии  
за пять лет

**+10 млн**  
онлайн-покупателей  
в 2020 году



\* данные по объему розничной торговли приведены без учета продаж автомобилей и бензина.

\*\* данные о влиянии пандемии приведены без учета возможной второй волны

\*\*\* в прогнозе учтены как положительные факторы: рост числа покупателей, рост частоты продаж, рост продаж продовольственных товаров и т.д., так и негативный: падение покупательской способности населения

(c) Data Insight 07.2020

Due punti di focus:

Il numero di acquirenti online è cresciuto di 10 milioni per l'anno 2020.

Previsione di una crescita del 30% dal 2020 al 2024.

Secondo i dati



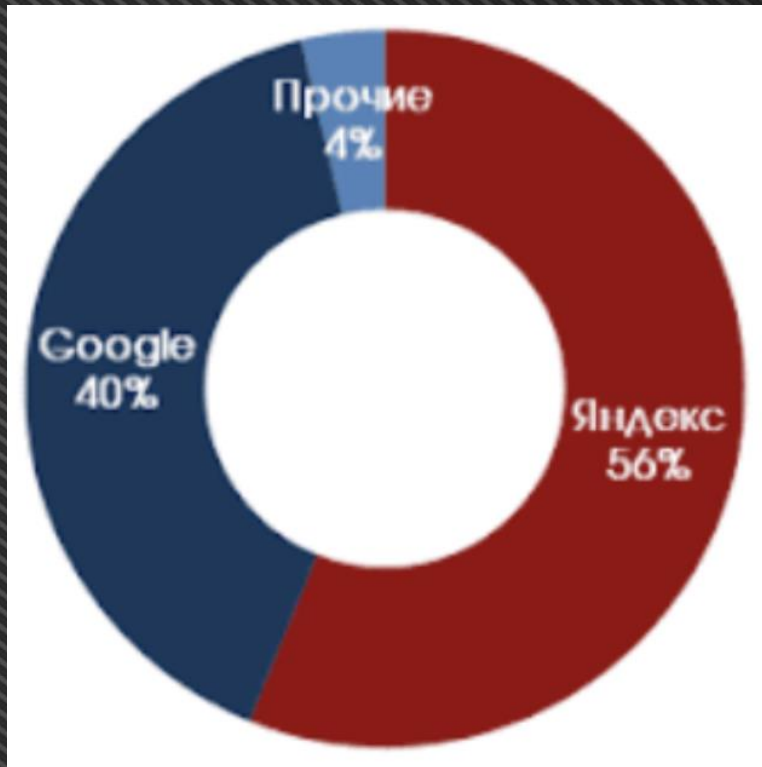
## Fattori di crescita dell'eCommerce

- 1. Nuovi acquirenti online**
- 2. Aumento della frequenza degli acquisti online**
- 3. Passaggio al lavoro remoto**
- 4. Isolamento della casa, lockdown**
- 5. Crescita di eGrocery**
- 6. Miglioramento dell'ecosistema della logistica**

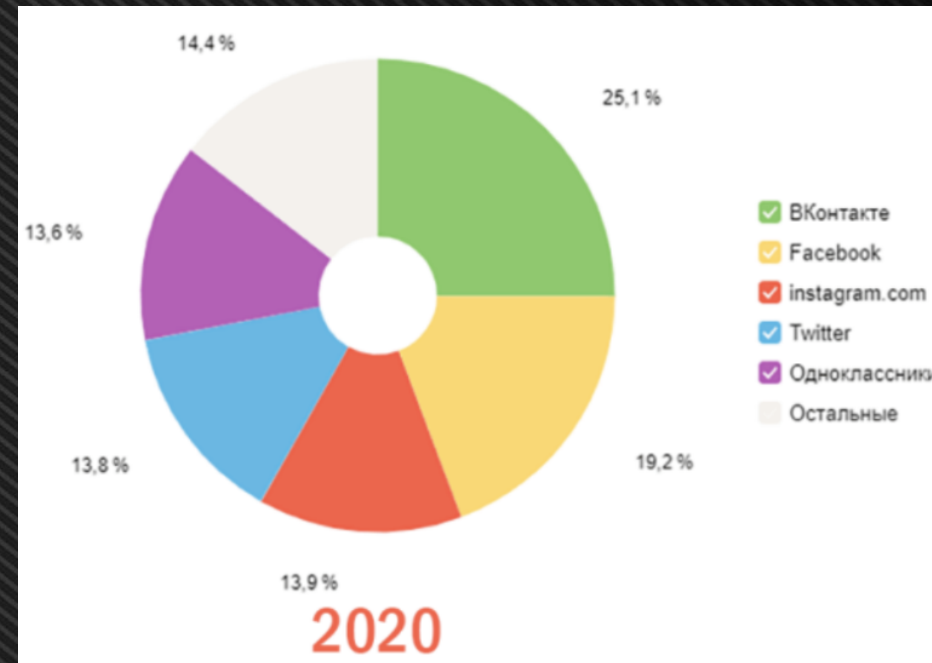


## Le principali “fonti” di traffico per l’eCommerce

### 1. Motori di ricerca: Google e Yandex



### 2. Social: Facebook, Instagram, VKontakte



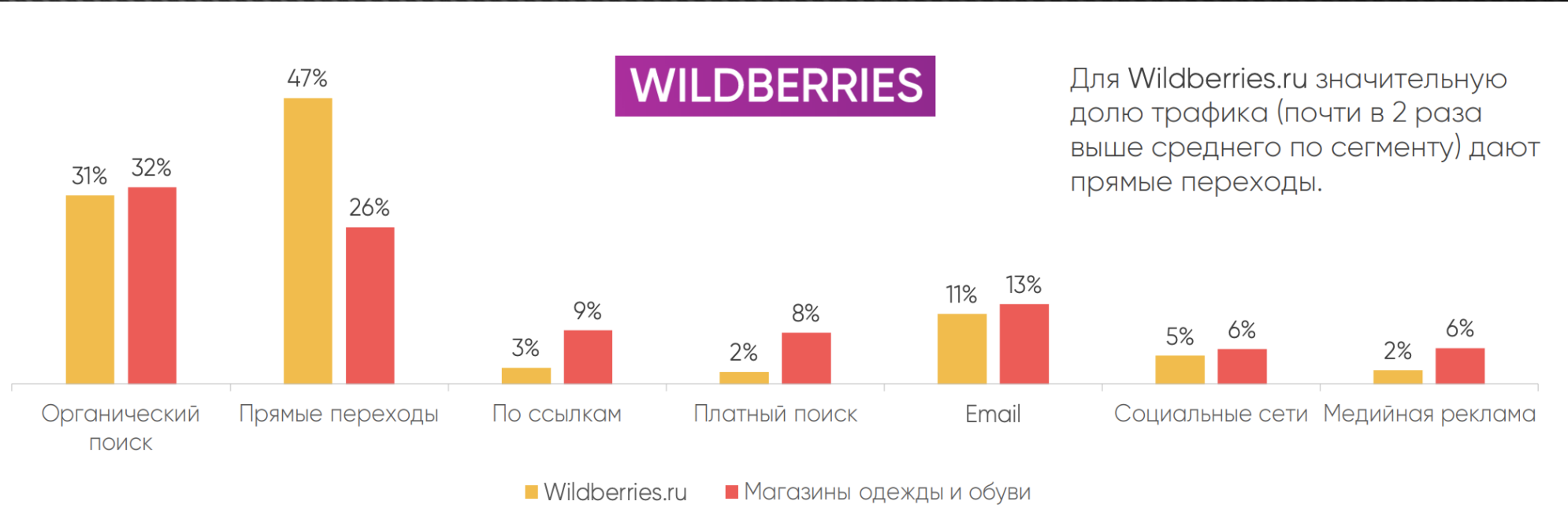


## Tipi di pubblicità nei motori di ricerca Google e Yandex

1. Ricerca organica. Promozione SEO. Pagamento per il posizionamento del sito.
2. Pubblicità a pagamento nella di ricerca di Google Ads e Yandex Direct.
3. Pubblicità a pagamento nella Rete Display Google Ads e Yandex Direct.
4. Facebook, Instagram, VKontakte – pubblicità mirata sui social network.
5. Facebook, Instagram, VKontakte – promozione del marchio sui social network.
6. Migliorare la reputazione del brand nei motori di ricerca e social media.



# Esempio di distribuzione delle fonti di traffico nel più grande progetto di eCommerce della Russia



Secondo i dati





Cosa possono fare le aziende italiane interessate a promuoversi online in Russia

- 1. Creare un sito in ottica SEO sulla base di un'analisi preliminare del target.**
- 2. Strutturazione di un “ecosistema” di social network – Facebook, Instagram, VKontakte**
- 3. Definizione degli obiettivi e dei tempi per raggiungerli (es. numero di vendite al mese).**
- 4. Sulla base degli obiettivi e dei tempi, formazione di una strategia di marketing ottimale.**
- 5. Esecuzione contemporaneamente tutti i tipi di pubblicità per raggiungere i KPI.**
- 6. Ottimizzazione del budget pubblicitario in base all'analisi dei risultati ottenuti.**



inteljet.ru (Leisuwash)



**Vendita di autolavaggi. B2B.**

**Crescita delle vendite del 280% dopo 3 mesi,  
posizionando 350 frasi chiave del sito nella top  
delle ricerche di Yandex e Google**



goldholod.com

## Морозильные камеры



## Холодильные камеры



Impianti di refrigerazione per ristoranti e negozi. B2B.

Crescita delle vendite del 400% in 2 anni.

Possibile grazie al posizionamento di 1500 parole chiave nella Top di Yandex e Google.





Impianto per la produzione di impermeabilizzazione in Russia.

Situazione iniziale: 30€ per ordine e un numero di ordini inferiore a 50 al mese.

Dopo la strategia: 5€ per ordine, con 300 richieste al mese.



Grazie per l'attenzione.

Papus Ivan.

Agenzia di Internet marketing integrato – iPapus Agency  
[contact@ipapus.com](mailto:contact@ipapus.com) - welcome to contact in any language  
+48531901772





ASSOLOMBARDA

[www.assolombarda.it](http://www.assolombarda.it)

[www.genioeimpresa.it](http://www.genioeimpresa.it)

Seguici su

