



ARIES MORE

# Digital export: nuovi modelli per accelerare i processi di acquisto B2B

Giovedì 17 dicembre

**Vincenzo Piro**, Amministratore Delegato Aries More - BEE



## VIDEO BEE

<https://youtu.be/ZmJZnOtduZk>



**FATTI SCEGLIERE DA**



**PER ESSERE CON I TUOI PRODOTTI IN  
15 GIORNI NELLA MANI DEI BUYER DI 2 PAESI  
E AVVIARE LA FASE DI TEST PRE ORDINE**



## KPIs



STABILIMENTI



PRODOTTI



RICERCA  
SVILUPPO



TEMPI DI  
CONSEGNA



PRODUZIONE  
TRASFORMAZIONE



MAGAZZINI



CERTIFICAZIONI



PERSONALE



LOGISTICA



RIDUZIONE  
EMISSIONI



FATTURATO



PREMI  
RICONOSCIMENTI



SOSTENIBILITA'  
AMBIENTALE

## SETTORI DI ATTIVITA'

- Food & beverage
- Design
- Wellness & beauty
- Fashion



## INNOVAZIONE – TECNOLOGIA - DIGITALIZZAZIONE



### PIATTAFORMA INTELLIGENTE E COLLABORATIVA



**ARTIFICIAL  
INTELLIGENCE**



**ALGORITMI**



**IMMAGINI e VIDEO  
VIRTUALI – 360°**



**BIG DATA**

## IL PROCESSO BEE PER I BUYER

- Mappatura bisogni e necessità buyer: il buyer si profila in BEE e inserisce le proprie necessità di prodotto/azienda
- BEE crea per il buyer un ambiente personalizzato in cui propone i prodotti e le aziende che rispondono al suo profilo; visualizza e interagisce con prodotti, aziende e offerte, analizza le proposte
- Il buyer seleziona il prodotto/azienda e avvia il processo di acquisto per i prodotti scelti (Buyer Box, testing pre-ordine, ritiro merce)
- BEE, con la formalizzazione di ordine di acquisto, permette al buyer di scaricare immediatamente per ogni prodotto/azienda schede tecniche, di prodotto, di processo, certificazioni necessarie per la spedizione ed export/import custom formalities

## IL PROCESSO BEE PER I SELLER

- Il team Acquisti di BEE seleziona i seller/prodotto sui profili/necessità dei buyer
- Inserimento del seller in BEE e formazione su BEE World Class Purchasing System (sistema di qualificazione seller)
- Attivazione del processo di acquisto dei buyer con la spedizione dei buyer box ai compratori di due paesi diversi

Il Seller conferma l'**ordine di acquisto** ed emette la fattura -- >> Il Buyer paga l'anticipo e carica in BEE la distinta di pagamento

Il Seller prepara la merce, carica in BEE packing list e immagine della merce pronta per il ritiro--- >> Il Buyer salda l'ordine e organizza il ritiro della merce

Il Seller carica in BEE il DDT --- >> Il Buyer ritira la merce

Il Buyer indica il suo **livello di soddisfazione** (tecnica, documentale, di servizio)



**Non potrai mai attraversare l'oceano se non hai il  
coraggio di perdere di vista la riva** (C. Colombo)

**Grazie - Il team Aries More**

