

SACE SIMEST

Strumenti a supporto dell'export e dell'internazionalizzazione

Assolombarda - Monza, 9 Luglio 2019

SACE SIMEST – Gruppo CDP

Il polo dell'internazionalizzazione del gruppo CDP



SACE SPA

- Political Risk Insurance
- Conferme di credito doc.
- Assicurazione del credito
- Garanzie contrattuali e finanziarie

SACE FCT

- Reverse e Maturity factoring

SACE BT

- Assicurazione credito BT
- Rischi delle costruzioni

SACE SRV

- Recupero Crediti

SIMEST

- Partecipazione al capitale
- Finanziamenti agevolati per internazionalizzazione
- Contributo conto interessi per Credito Fornitore

SACE SIMEST – Gruppo CDP

Un gruppo finanziario-industriale unico nel panorama italiano

Il Polo dell'export e dell'internazionalizzazione del Gruppo CDP, compost da SACE e SIMEST, offre alle imprese una gamma completa di strumenti finanziari ed assicurativi per crescere in Italia e all'estero

28,6€/mld

(+13%)

Risorse mobilitate
2018

ESPERIENZA

40 anni

nel fornire soluzioni di risk
management

**Solidità
Finanziaria**

€ 5.6 MILIARDI
di patrimonio netto e
un rating BBB+
(Fitch)

Flessibilità

Assistito oltre
20,000 PMI
e grandi imprese
in **198** paesi

SACE SIMEST – Gruppo CDP

La nostra rete commerciale in Italia

Sedi MID e PMI

4 sedi territoriali

10 uffici territoriali

42 agenti*



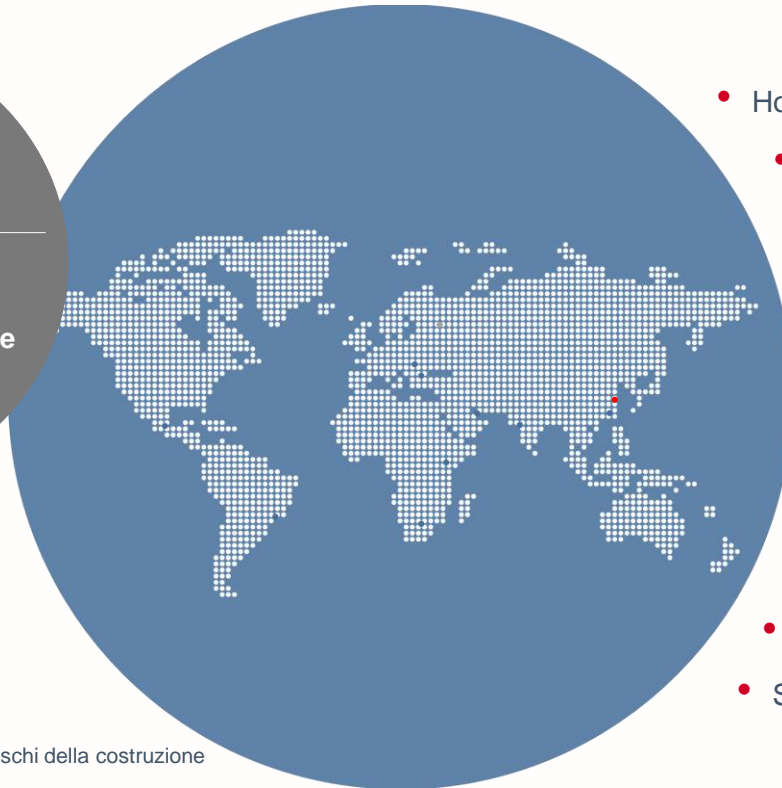
* Limitatamente alle attività di assicurazione del credito, cauzioni e rischi della costruzione

SACE SIMEST – Gruppo CDP

La nostra rete commerciale all'estero

Rete Estera

10 uffici di rappresentanza a presidio delle aree emergenti

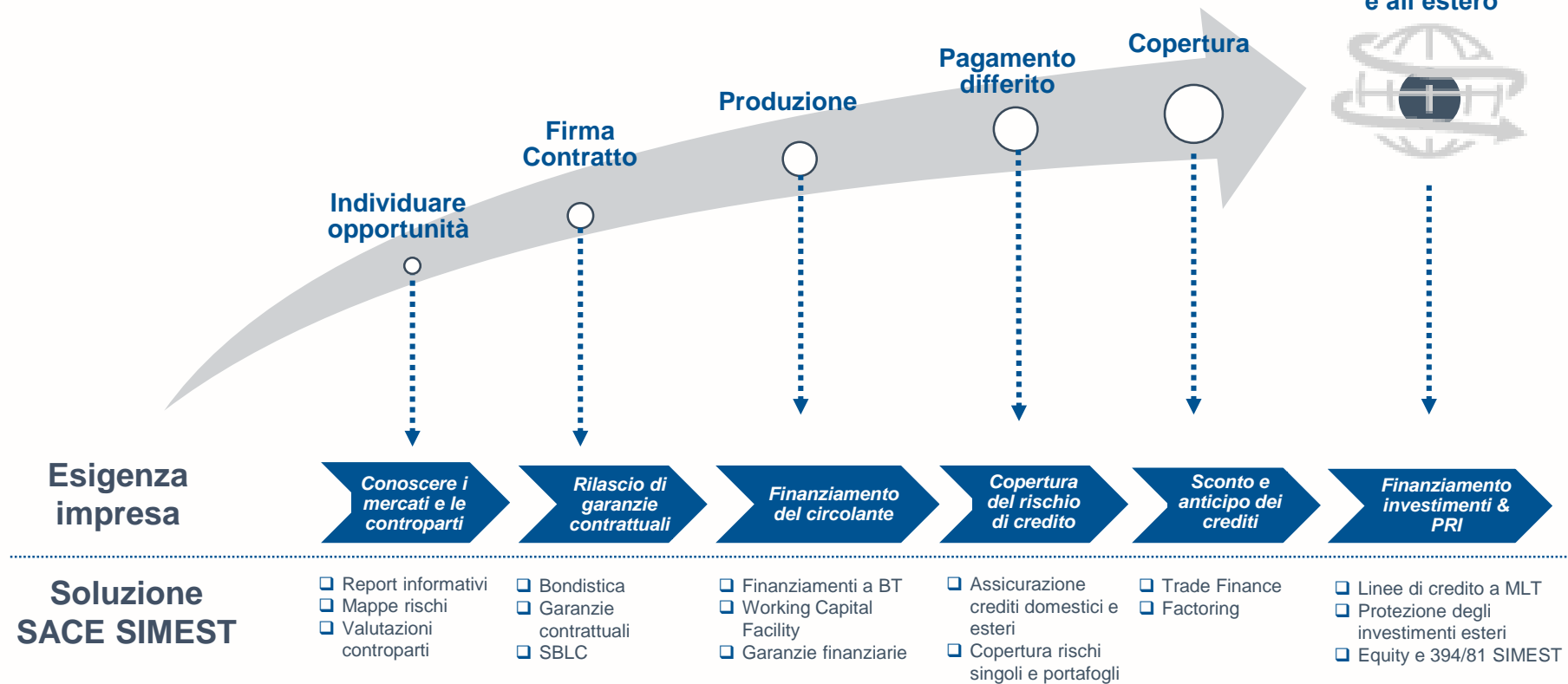


- Hong Kong
- Mumbai
- Mosca
- Istanbul
- Dubai
- Nairobi
- Johannesburg
- Città del Messico
- San Paolo
- Shanghai

* Limitatamente alle attività di assicurazione del credito, cauzioni e rischi della costruzione

SACE SIMEST – Gruppo CDP

Un'offerta integrata per l'intero processo, dall'export all'internationalizzazione



SACE SIMEST – Gruppo CDP

Catena del valore ed esigenze dell'impresa

1. INDIVIDUAZIONE OPPORTUNITÀ ALL'ESTERO



Valutare nuovi
clienti e mercati

Il nostro Ufficio Studi

Favorire l'accesso a
controparti e commesse
internazionali

2. FIRMA CONTRATTI



Assicurare le vendite
offrendo dilazioni ai clienti

Concedere le garanzie per
gare e commesse in Italia
e all'estero

3. ESECUZIONE CONTRATTI



Finanziare l'approntamento
di contratti e
l'internazionalizzazione

4. AFTER SALE

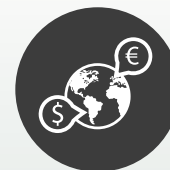


Trasformare i crediti
commerciali in liquidità

Migliorare la gestione dei
flussi di pagamento

Recuperare i crediti
insoluti in Italia e
all'estero

5. INVESTIMENTI IN ITALIA E ALL'ESTERO



Investire in società estere
e proteggere l'investimento

Partecipazione al capitale
di società controllate
estere

Finanziare a tassi
agevolati iniziative estere

1. INDIVIDUAZIONE OPPORTUNITA' ALL'ESTERO

Valutare nuovi clienti e mercati

Valutare l'affidabilità dei tuoi clienti in Italia e all'estero, ottenendo:

Report informativi (fido max concedibile)

Stima gratuita del prezzo dell'assicurazione (basta indicare paese, importo e dilazione)

Preventivo finale dell'assicurazione personalizzato e bloccato per tre mesi.



RICHIEDI ONLINE
la valutazione
su www.sacesimest.it

I VANTAGGI PER L'ESPORTATORE

- Ottenere un'analisi preventiva della solvibilità dei tuoi clienti
- Cogliere nuove opportunità di business con controparti e/o in Paesi poco conosciuti o rischiosi

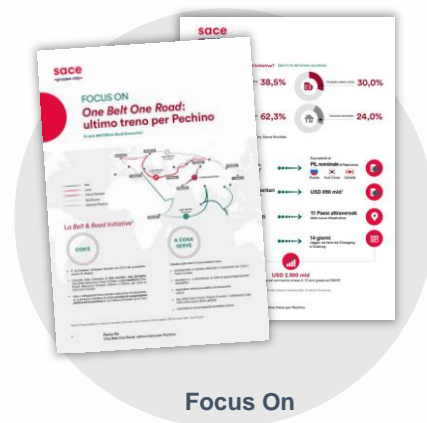
1. INDIVIDUAZIONE OPPORTUNITA' ALL'ESTERO

Il nostro Ufficio Studi

I nostri analisti studiano i trend dell'economia globale, con particolare attenzione all'evoluzione del rischio paese, all'andamento dei settori industriali e ai trend dell'export italiano, monitorando 189 paesi nel mondo



Rapporto Export



Focus On



Update Espresso



Risk & Export Map
www.sace.it/map



Schede Paese

1. INDIVIDUAZIONE OPPORTUNITA' ALL'ESTERO

Favorire l'accesso a controparti e commesse internazionali

La Push Strategy

Finanziamento a medio-lungo termine, erogato da banche internazionali e **garantito da SACE fino all'80%**. A differenza di quanto previsto nell'export credit, il finanziamento è svincolato da specifici contratti (i.e. **untied**).

Incoraggiare il *Buyer/borrower* estero ad **aumentare il flusso di acquisti dall'Italia**, con un conseguente impatto positivo sul sistema economico italiano.

Obiettivo Push nel Piano Industriale di SACE 2016-2020 **+ 4,5 mld €**

Nel 2017 SACE ha lanciato la 'Push Strategy' con l'**obiettivo di intercettare buyer esteri** e consolidare il loro flusso di import dall'Italia

Un finanziamento 'Push' sviluppa tutto il suo potenziale con gli **eventi di business matching organizzati da SACE**

Il Buyer/borrower è incentivato ad aumentare i propri flussi di import dall'Italia attraverso specifiche clausole inserite nel contratto di finanziamento

2. FIRMA CONTRATTI

Assicurare le vendite offrendo dilazioni di pagamento ai clienti

Export up



Con SACE puoi proteggere le **singole vendite** o il **fatturato globale** dal rischio di insolvenza del tuo cliente per eventi di natura commerciale e politica, con possibilità di scontare il credito assicurato

Polizza Credito Fornitore
Polizze SACE BT

Anche per contratti regolati con **LC** con conferma, copertura per eventi di natura commerciale e politica

Polizza Conferma Credito
Documentario

I VANTAGGI PER L'ESPORTATORE

- Offrire al tuo cliente estero **dilazioni di pagamento** competitive
- Proteggere il tuo business dal **rischio di mancato pagamento**
- **Monetizzare il tuo credito assicurato**

← NUOVE
OPPORTUNITÀ



2. FIRMA CONTRATTI

Polizza Credito Fornitore con Voltura

CARATTERISTICHE e VANTAGGI

- ✓ **A chi si rivolge:** ad aziende italiane che concedono dilazioni di pagamento ai propri acquirenti esteri.
- ✓ **Rischi coperti:** **rischio di produzione** (mancato recupero costi per revoca commessa) e **rischio di credito** legato ad eventi di natura politica e commerciale
- ✓ **Livello di copertura:** **a breve termine** (entro 24 mesi) fino al 100% del valore del contratto commerciale; **a medio lungo termine** fino all'85% del valore del contratto, a fronte di un anticipo di almeno il 15%.
- ✓ **Durata:** fino a **10 anni** (estendibili ai sensi della regolamentazione vigente)
- ✓ **Impresa italiana:** offerta commerciale più competitiva; possibilità di **monetizzare i crediti** tramite voltura di polizza SACE presso le banche.
- ✓ **Impresa straniera:** beneficiare di **dilazioni di pagamento a condizioni vantaggiose**



2. FIRMA CONTRATTI

Concedere le garanzie per gare e commesse in Italia e all'estero

Con SACE puoi ottenere dalla tua banca (garantita da noi) **l'emissione delle fideiussioni contrattuali richieste dai tuoi clienti**

Polizza Fideiussione:

Bid Bond, Performance Bond, Advance Payment Bond, Maintenance & Warranty Bond, Money Retention Bond

I VANTAGGI PER L'ESPORTATORE

- Partecipare a gare in tutto il mondo, fornendo le garanzie richieste dal committente
- Incrementare le linee di fido disponibili presso il sistema bancario, senza costi aggiuntivi

2. FIRMA CONTRATTI

Polizza Fideiussioni

CARATTERISTICHE e VANTAGGI

- ✓ **A chi si rivolge:** ad aziende italiane che devono prestare garanzie contrattuali a committenti esteri
- ✓ **Rischi coperti:** rischio di performance e escussione indebita delle garanzie
- ✓ **Livello di copertura:** fino al 50%

Sottostante la copertura: Bid Bond, Advanced Payment Bond, Performance Bond, Money Retention Bond, Warranty Bond

- ✓ **Impresa italiana:** soddisfare requisiti per partecipare a gare d'appalto e svolgere commesse estere; **accrescere il volume di fidi disponibili** incrementando il volume di operatività, **miglioramento gestione finanziaria**
- ✓ **Per la Banca:** incrementare la capacità di affidare i propri clienti lato firma



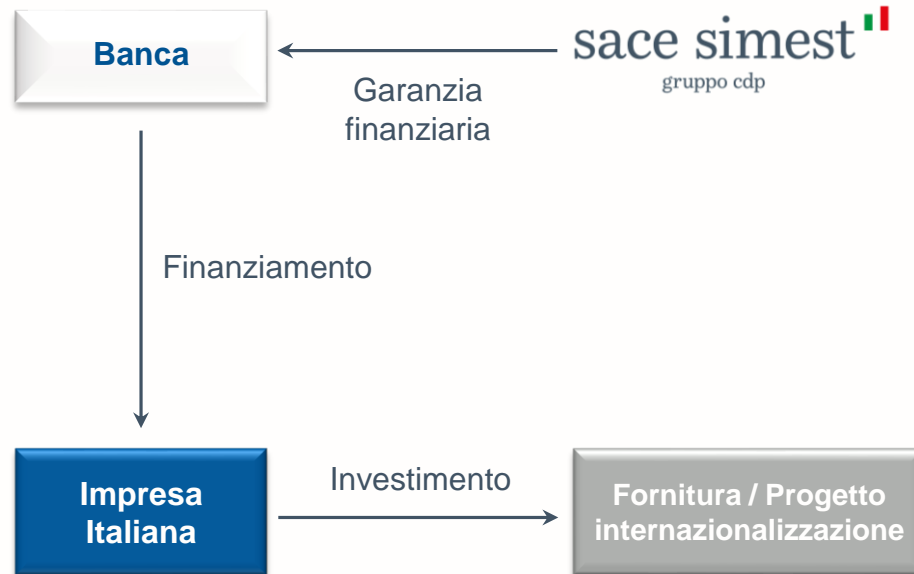
3. ESECUZIONE COMMESSE E CONTRATTI

Garanzie Finanziarie: Finanziare l'approntamento di commesse e l'internazionalizzazione

CARATTERISTICHE e VANTAGGI

- ✓ **A chi si rivolge:** ad imprese italiane, incluse loro controllate estere, che necessitano di finanziare il capitale circolante per commesse estere, o investimenti in internazionalizzazione.
- ✓ **Rischi coperti: rischio di credito**
- ✓ **Livello di copertura: 50%**
- ✓ **Sottostante la copertura:** finanziamento o linea di credito concessi ad imprese italiane
- ✓ **Tipologia garanzia: a prima richiesta, irrevocabile, incondizionata**

- ✓ **Impresa italiana:** incremento delle linee di fido disponibili e accesso più agevole a finanziamenti a medio-lungo termine.
- ✓ **Banca:** minor assorbimento di capitale regolamentare, sulla quota garantita da SACE



3. ESECUZIONE COMMESSE E CONTRATTI

Garanzie Finanziarie: Finanziare l'approntamento di commesse e l'internazionalizzazione

Spese finanziabili

- i. Costi di impianto ed ampliamento
- ii. Costi promozionali e pubblicitari
- iii. Costi di ricerca e sviluppo capitalizzati in bilancio
- iv. Diritti di brevetto industriale e diritti per utilizzo delle opere dell'ingegno
- v. Spese per tutelare il "Made in Italy" (marchi, brevetti, applicazione denominazione origine controllata)
- vi. Concessioni, licenze, marchi e diritti simili
- vii. Acquisto o ristrutturazione di beni immobili (anche ad uso ufficio)
- viii. Costi relativi all'acquisto di terreni
- ix. Acquisto, riqualificazione o rinnovo degli impianti e macchinari
- x. Acquisto o rinnovo di attrezzature industriali e commerciali
- xi. Spese per partecipare a fiere internazionali tenute in Italia
- xii. Spese per partecipare a fiere e mostre all'estero
- xiii. Spese per acquisire partecipazioni non finanziarie in imprese estere
- xiv. Spese relative a consulenze specialistiche per la predisposizione di accordi di cooperazione e Joint
- xv. Venture con imprese estere (valutazione fiscale, legale, finanziaria, progettazione ed engineering)
- xvi. Spese relative all'approntamento di beni e/o servizi o l'esecuzione di lavori commissionati da committenti esteri (capitale circolante)

4. AFTER SALE

Trasformare i crediti in liquidità



MIGLIORARE LA LIQUIDITA' DELL'IMPRESA

Factoring tradizionale: smobilizzo dei crediti vantati dall'impresa verso uno o più debitori attraverso i tradizionali prodotti di factoring (pro soluto, pro solvendo e maturity)

Reverse Factoring: sistema di pagamento garantito che, tramite uno schema contrattuale trilaterale tra SACE, ente della P.A. debitore e impresa fornitrice, prevede lo sconto delle fatture a scadenza, previa certificazione del credito da parte dell'ente

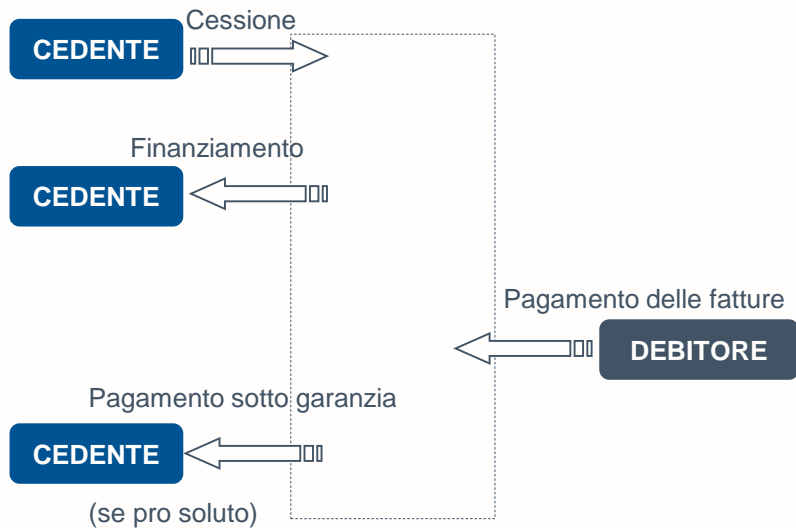
VANTAGGI PER L'IMPRESA

- Certezza dei tempi di incasso ed efficienza amministrativa
- Maggiore capacità di offerta e minori oneri finanziari
- Riduzione del contenzioso con la Pubblica Amministrazione

Servizi di Factoring

Tradizionale: sconto Pro-Soluto e Pro-Solvendo

Il Factoring è pensato per **migliorare la liquidità aziendale** tramite la gestione e il finanziamento di tutto o parte del portafoglio crediti commerciali. Nel caso di *Pro Soluto*, unisce servizi dedicati di gestione e di finanziamento totale o parziale del portafoglio crediti alla copertura del rischio di insolvenza dei debitori.



CARATTERISTICHE e VANTAGGI

- **Ottimizzazione dei flussi di cassa**, armonizzando il ciclo di incassi e pagamenti;
- Opportunità di affidare la **gestione** e il **monitoraggio** del portafoglio crediti ad un **operatore specializzato**;
- Copertura dei rischi commerciali tramite il **trasferimento del rischio di credito** a SACE, se pro soluto
- **Miglioramento dei ratio patrimoniali** tramite la *derecognition* dei crediti ceduti dall'attivo di bilancio, se operazione pro soluto a titolo definitivo

Servizi di Factoring

Lo sconto tramite il servizio di Reverse

COME FUNZIONA

Il **Reverse Factoring** è uno **schema contrattuale trilaterale tra Debitore, Fornitore e SACE** volto a trasferire il credito commerciale dal fornitore a SACE in un contesto di cooperazione tra quest'ultima ed il debitore ceduto

Le modalità di pagamento delle forniture da parte del Debitore sono quindi disciplinate nell'ambito di un Accordo-quadro tra lo stesso e SACE

VANTAGGI PER L'IMPRESA

- ❖ il **Debitore e SACE stabiliscono le modalità di comunicazione dell'accordo ai Fornitori**, al fine di promuovere la diffusione e l'utilizzo da parte loro dei servizi di Factoring;
- ❖ **i Fornitori interessati ai servizi di Factoring stipulano il contratto con SACE** ed iniziano a cedere i propri crediti verso il Debitore;
- ❖ la **cessione viene notificata al Debitore**, che rilascia la propria accettazione ed **effettua il pagamento** delle fatture cedute **direttamente a favore di SACE**;
- ❖ SACE **anticipa ai Fornitori il corrispettivo** delle fatture cedute, **provvede alla gestione dell'incasso** e chiude l'operazione con il Fornitore, riconoscendogli **la differenza fra quanto ricevuto in pagamento e quanto anticipato**, al netto delle competenze maturate.

4. AFTER SALE

Recuperare i tuoi crediti insoluti

BISOGNI e SOLUZIONI

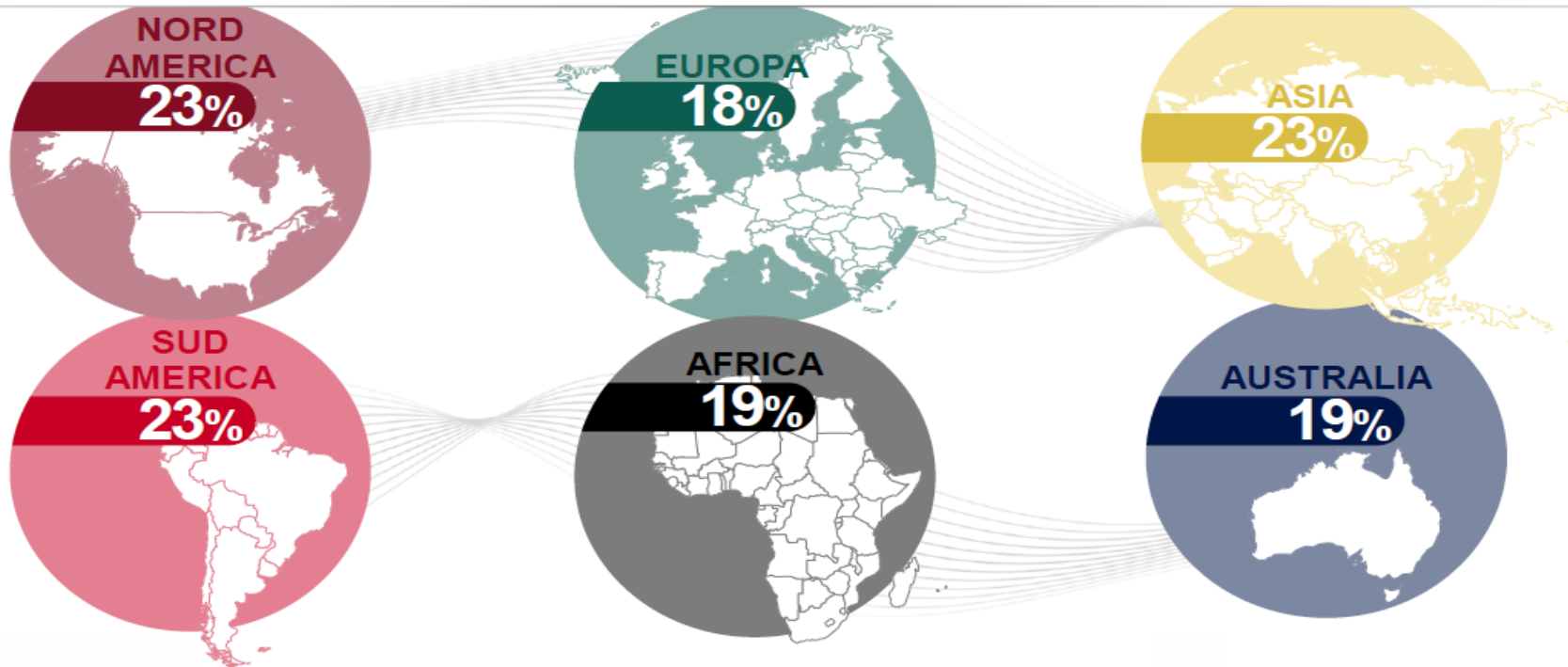
- ✓ **Gestire le attività di recupero crediti** domestici ed esteri
- ✓ Team multilingue esperto negli interventi stragiudiziali e giudiziali, per **servizi di recupero crediti sia in Italia che all'estero**, verso controparti private che sovrane
- ✓ **Assistenza a 360°** in caso di:
 - Procedure fallimentari e concordati preventivi
 - Piani di risanamento e accordi di ristrutturazione
- ✓ **Pagamento solo in caso di recupero**



4. AFTER SALE

Recuperare i tuoi crediti insoluti

Il nostro tariffario su base *Success Fee*



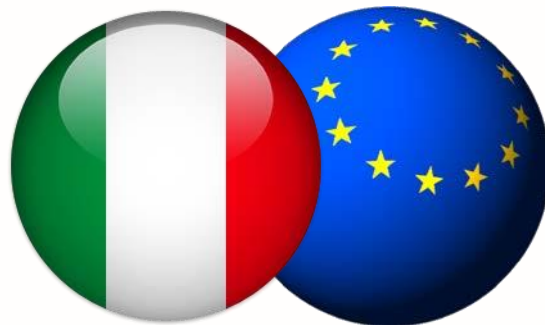
5. INVESTIMENTI IN ITALIA E ALL'ESTERO

Partecipazione di Simest al capitale di società controllate estere



Non-UE

- ✓ Partecipazione diretta **SIMEST**
- ✓ **Finanziamenti agevolati** su equity loan
- ✓ **Fondo Venture Capital**: accesso a finanza complementare/addizionale a condizioni favorevoli (solo per alcuni paesi eleggibili)

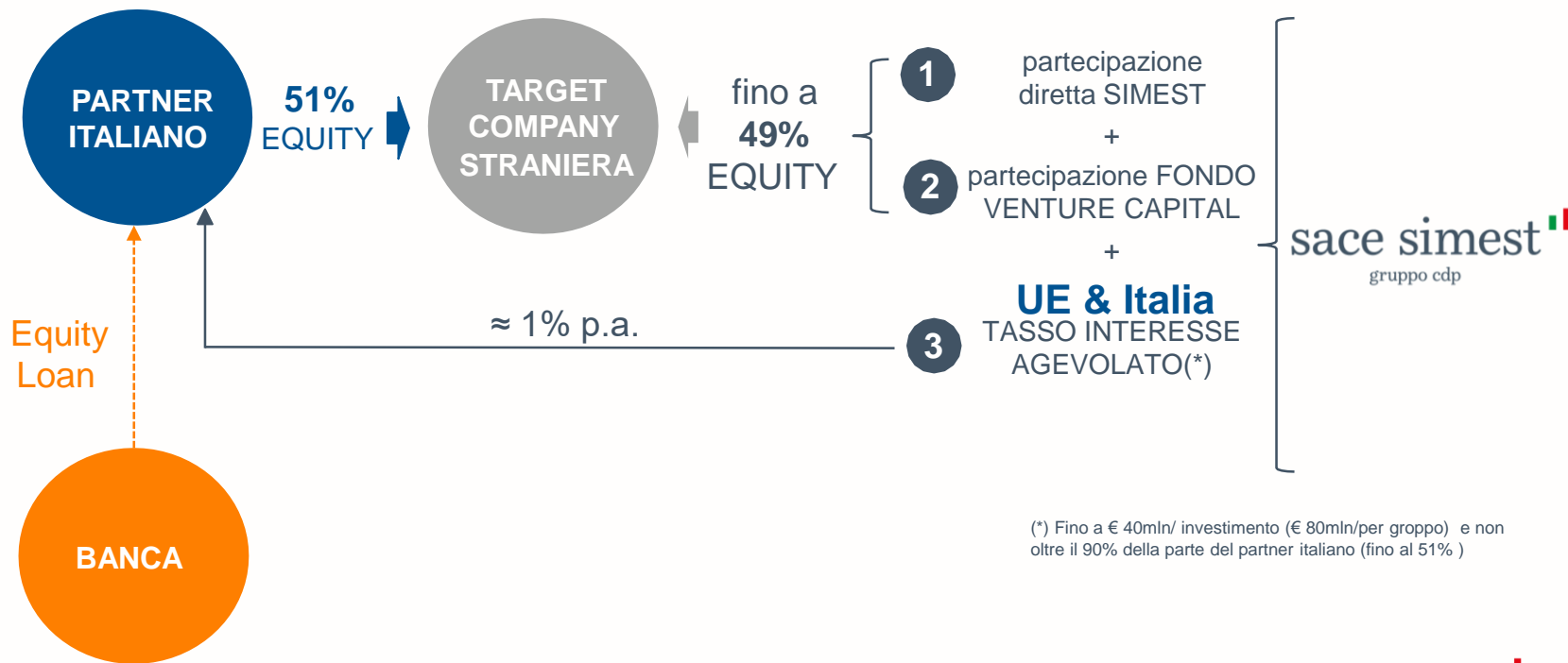


UE & Italia

- ✓ Partecipazione diretta **SIMEST**

5. INVESTIMENTI IN ITALIA E ALL'ESTERO

Partecipazione di Simest al capitale di società controllate estere



(*) Fino a € 40mln/ investimento (€ 80mln/per gruppo) e non oltre il 90% della parte del partner italiano (fino al 51%)

5. INVESTIMENTI IN ITALIA E ALL'ESTERO

Partecipazione di Simest al capitale di società controllate estere

PRINCIPALI TIPOLOGIE DI INVESTIMENTO	<ul style="list-style-type: none">▪ Greenfield - SPV di progetto▪ Aumenti di capitale▪ Acquisition Financing	REMUNERAZIONE	<ul style="list-style-type: none">▪ Di norma fissa, o in forma semi-variabile, in relazione alle caratteristiche dell'operazione;▪ I dividendi distribuiti dalla Società Target vengono dedotti dalla remunerazione predeterminata
PRINCIPALI TIPOLOGIE DI INVESTIMENTO	<ul style="list-style-type: none">▪ Paesi Extra-UE▪ Italia e UE	WAY OUT	<ul style="list-style-type: none">▪ Opzione PUT/CALL a prezzo predeterminato verso la Società Partner italiana, a partire dal 4-5° anno e fino all'8°▪ Disinvestimento attraverso vendita a terzi▪ IPO
PRINCIPALI TIPOLOGIE DI INVESTIMENTO	<ul style="list-style-type: none">▪ Max 49% del capitale della società target▪ Max €15 mln per singolo investimento	CONTRATTO	<ul style="list-style-type: none">▪ Patto Parasociale tra SIMEST e la Società Partner italiana.
DURATA	<ul style="list-style-type: none">▪ Fino a 8 anni	BLENDING ATTIVABILE INVESTIMENTI EXTRA-UE	<ul style="list-style-type: none">▪ Contributi sul tasso d'interesse pagato sull'equity loan – riduzione costo finanziario per impresa italiana (all in)▪ Intervento sino a € 2 mln dei Fondi agevolati in Paesi qualificati di interesse strategico

5. INVESTIMENTI IN ITALIA E ALL'ESTERO

Finanziamenti agevolati

SIMEST

accompagna le imprese italiane **lungo tutto il ciclo di internazionalizzazione**, dalla prima valutazione di apertura a un nuovo mercato fino all'espansione con investimenti diretti.

IMPRESE ITALIANE DI QUALSIASI DIMENSIONE

Programmi di inserimento sui mercati extra UE per l'apertura di una struttura commerciale stabile e per il lancio e la diffusione del proprio marchio e/o prodotto/servizio in area extra UE

Studi di fattibilità per la valutazione preliminare delle opportunità di investimento in nuovi mercati extra UE

Programmi di assistenza tecnica per la formazione del personale coinvolto nelle iniziative di investimento in Paesi extra UE

PMI

Patrimonializzazione PMI esportatrici per il consolidamento patrimoniale delle PMI italiane costituite in forma di società di capitali, che nell'ultimo triennio abbiano realizzato all'estero in media almeno il 35% del proprio fatturato

Partecipazione a fiere e mostre per la partecipazione a manifestazioni espositive all'estero (anche a manifestazioni diverse nello stesso paese extra UE) e per una maggiore visibilità del brand della PMI presso i buyer di settore

Finanziamenti agevolati per l'internazionalizzazione

I vantaggi per le imprese supportate



MAGGIORI AGEVOLAZIONI PER LE IMPRESE

- Riduzione del tasso di interesse agevolato (10% del tasso di riferimento UE)
- Ampliamento delle tipologie di spesa ammesse
- Riduzione delle garanzie richieste («Inserimento su mercati extra UE» e «Patrimonializzazione PMI» prevedono anche l'intervento del Fondo per la Crescita Sostenibile)

EROGAZIONE SEMPLIFICATA E ONLINE

- Accelerazione dei tempi di istruttoria
- Riduzione della documentazione richiesta
- Procedura completamente paperless



**RICHIEDI
E GESTISCI ONLINE**
i finanziamenti

Finanziamenti agevolati per l'internazionalizzazione

L'intero range delle soluzioni offerte

■ **Partecipazione a fiere, esibizioni e business mission**

Supportiamo la partecipazione a fiere commerciali internazionali, esibizioni e business missions per promuovere aziende italiane su nuovi mercati: fino a **€ 100.000**

■ **Studi di fattibilità**

Finanziamo studi di fattibilità per investimenti all'estero: fino a **€ 150.000** per investimenti commerci e fino a **€ 300.000** per quelli industriali

■ **Programmi di inserimento in mercati non-UE**


Facilitiamo l'entrata in nuovi mercati finanziando la creazione/apertura di filiali commerciali: fino a **€ 2,5 mln**

■ **Patrimonializzazione di PMI**

Supportiamo la solidità delle PMI rinforzando la loro competitività internazionale: fino a **€ 400.000**

■ **Programma di assistenza tecnica**

Finanziamo programmi di training per iniziare investimenti extra-EU: fino a **€ 300.000**



**Tasso interesse
agevolato:
0,086%***

* Tasso di interesse agevolato a giugno 2018 è pari al 10% del tasso di riferimento UE, il quale varia mensilmente

5. INVESTIMENTI IN ITALIA E ALL'ESTERO

Finanziamenti agevolati

Valutazione mercato
potenziale



L'impresa vuole analizzare le opportunità offerte da un mercato extra UE



Finanziamento a tasso agevolato per studi di fattibilità finalizzati a valutare l'opportunità di investire all'estero

STUDI DI FATTIBILITA'

A CHI È DEDICATO

A tutte le imprese, in forma singola o aggregata



DURATA DEL FINANZIAMENTO

4 anni, di cui 12 mesi di preammortamento

QUOTA E TIPOLOGIA SPESE FINANZIABILI

spese per personale, viaggi, soggiorni e consulenze, finalizzate a valutare la fattibilità di investimenti produttivi o commerciali in Paesi extra UE



IMPORTO FINANZIABILE

- ≤ € 150.000 per studi su investimenti commerciali
- ≤ € 300.000 per studi su investimenti produttivi
- ≤ 12,5% del fatturato medio dell'ultimo triennio

TASSO DI INTERESSE AGEVOLATO

10% del tasso di riferimento UE



CONDIZIONI

- lo studio deve essere relativo a un unico Paese di interesse
- è possibile presentare più domande per studi di fattibilità in Paesi diversi

5. INVESTIMENTI IN ITALIA E ALL'ESTERO

Finanziamenti agevolati

Diffusione del marchio



L'impresa vuole diffondere il proprio marchio e/o prodotto in un Paese extra UE



Finanziamento a tasso agevolato per la realizzazione di strutture commerciali

PROGRAMMI DI INSERIMENTO SUI MERCATI EXTRA UE

<p>A CHI È DEDICATO A tutte le imprese, in forma singola o aggregata</p>		<p>DURATA DEL FINANZIAMENTO • 6 anni, di cui 2 di preammortamento</p>
<p>QUOTA E TIPOLOGIA SPESE FINANZIABILI spese per la realizzazione di un ufficio, show room, negozio o corner in un Paese extra UE e relative attività pubblicitarie, di promozione e consulenza</p>		<p>IMPORTO FINANZIABILE ≤ 25% del fatturato medio dell'ultimo triennio ≤ € 2,5 milioni</p>
<p>TASSO DI INTERESSE AGEVOLATO • 10% del tasso di riferimento UE • possibili ulteriori agevolazioni in termini di garanzie richieste</p>		<p>CONDIZIONI • può riguardare la diffusione di prodotti o servizi su nuovi mercati geografici e/o il lancio di nuovi prodotti o servizi in aree già presidiate • è possibile presentare più domande per programmi in Paesi di destinazione diversi</p>

5. INVESTIMENTI IN ITALIA E ALL'ESTERO

Finanziamenti agevolati

Diffusione del
marchio



L'impresa vuole diffondere il proprio marchio e/o prodotto in un Paese extra UE



Finanziamento a tasso agevolato per la partecipazione a fiere e mostre

dedicato alle PMI - PARTECIPAZIONE A FIERE E MOSTRE

A CHI È DEDICATO

A tutte le PMI, in forma singola o aggregata



DURATA DEL FINANZIAMENTO

4 anni, di cui 12 mesi di preammortamento

QUOTA E TIPOLOGIA SPESE FINANZIABILI

spese per spazi espositivi, allestimenti, personale esterno, attività promozionali e consulenze legate alla partecipazione a una fiera o mostra in Paesi extra UE



IMPORTO FINANZIABILE

- ≤ € 100.000
- ≤ 10% del fatturato dell'ultimo bilancio approvato

TASSO DI INTERESSE AGEVOLATO

10% del tasso di riferimento UE



5. INVESTIMENTI IN ITALIA E ALL'ESTERO

Finanziamenti agevolati

Rafforzamento presenza
commerciale



L'impresa vuole rafforzare la propria presenza sul mercato estero



Finanziamento a tasso agevolato a supporto della solidità patrimoniale delle PMI

dedicato alle PMI - PATRIMONIALIZZAZIONE PMI ESPORTATRICI

A CHI È DEDICATO

Alle PMI italiane, costituite in forma di società di capitali, che nell'ultimo triennio abbiano realizzato all'estero almeno il 35% del proprio fatturato



DURATA DEL FINANZIAMENTO

7 anni, di cui 1 o 2 di preammortamento

TASSO DI INTERESSE AGEVOLATO

- tasso di riferimento UE per i primi due anni; in caso di raggiungimento o superamento del livello soglia di solidità patrimoniale, negli anni successivi sarà applicato il tasso agevolato pari 10% del tasso di riferimento UE
- possibili ulteriori agevolazioni in termini di garanzie richieste



IMPORTO FINANZIABILE

- ≤ € 400.000
- ≤ 25% patrimonio netto



CONDIZIONI

- la domanda di finanziamento deve essere presentata da una società di capitali
- il finanziamento deve essere finalizzato al miglioramento o mantenimento del livello di solidità patrimoniale (patrimonio netto/attivo immobilizzato)

5. INVESTIMENTI IN ITALIA E ALL'ESTERO

Finanziamenti agevolati

Rafforzamento presenza
commerciale



L'impresa vuole rafforzare la propria presenza sul mercato estero



Finanziamento a tasso agevolato per la formazione del personale nelle iniziative di investimento in Paesi extra UE

PROGRAMMI DI ASSISTENZA TECNICA

A CHI È DEDICATO

A tutte le imprese, in forma singola o aggregata



DURATA DEL FINANZIAMENTO

4 anni, di cui 12 mesi di preammortamento

QUOTA E TIPOLOGIE DI SPESA FINANZIABILI

spese per personale, viaggi, soggiorni e consulenze, sostenute per la formazione del personale operativo all'estero



IMPORTO FINANZIABILE

- ≤ € 300.000
- ≤ 12,5% del fatturato medio dell'ultimo triennio

TASSO DI INTERESSE AGEVOLATO

10% del tasso di riferimento UE



CONDIZIONI

- il programma deve riguardare un unico paese extra UE di interesse
- è possibile presentare più domande per programmi in Paesi diversi

SACE

Contatti di riferimento

Francesco De Cillis

Responsabile Lombardia Nord

f.decillis@sace.it

tel. +39 02 434499768

cel. +39 334 6940314

Andrea Di Nicolantonio

Responsabile PMI Nord

a.dinicolantonio@sace.it

tel. +39 045 8099460

cel. +393666194122