



## Malta

### *La vendita di beni tramite il «Consignment stock»*

#### Principio

---

Un negozio commerciale può richiedere il trasferimento di una parte dello stock del venditore in un deposito situato vicino ai suoi compratori intermediari, i quali diventano proprietari della merce nel momento in cui viene venduta ai clienti finali oppure, quando la merce viene prelevata dal deposito per la fabbricazione di prodotti. Questo, è ciò che chiamiamo “consignment stock”.

Pertanto, quando un venditore, non stabilito a Malta, trasferisce i suoi prodotti ai suoi compratori maltesi (clienti intermediari), questi ultimi diventano proprietari della merce solo nel momento in cui vendono la merce a terzi (clienti finali), oppure quando la merce viene prelevata dallo stock.

Nel caso in cui lo stoccaggio avvenga a Malta, il venditore straniero deve richiedere ed ottenere un numero di partita iva maltese per il trasferimento della merce da un altro Stato Membro a Malta, ossia un’acquisizione intracomunitaria.

Inoltre, il suddetto deve dichiarare i flussi nelle dichiarazioni iva maltesi (meccanismo del “reverse charge”), nonché procedere alle dichiarazioni Intrastat.

Le fatture emesse nei confronti dei clienti maltesi (singoli clienti o clienti d'affari) dovranno includere l’Iva maltese.

Non esiste alcuna procedura semplificata al riguardo.

#### Importazione

---

Nell’ipotesi in cui il venditore sia situato al di fuori dell’UE, il cliente a Malta dovrà agire come un importatore registrato e pagare le tasse e i dazi alle Autorità Doganali.

Il suddetto potrà recuperare l’Iva a monte, su presentazione delle dichiarazioni iva periodiche.



Vaults 13-16,  
Valletta Waterfront  
FRN 1914  
T: +356 22030000  
F: +356 21 237277  
E: [info@emd.com.mt](mailto:info@emd.com.mt)  
W: [www.emd.com.mt](http://www.emd.com.mt)